



ATP 2024 2. Çeyrek ve İlk Yarı Sonuçları Sunumu

20 Eylül 2024



Uyarı

Bizim gibi hiperenflasyonla mücadele eden ekonomilerde bulunan şirketler, Uluslararası Muhasebe Standartları 29'u (IAS 29) takip ederek, 31 Aralık 2023 tarihinden sonra sona eren raporlama dönemleri için finansal tabloları güncel fiyat seviyelerine ayarlamak zorundadır.

Finansal sunumumuz, IAS 29'a göre ayarlanmamış belirli ölçütleri (Gelir, FAVÖK, Net Gelir ve Net İşletme Sermayesi) içermekte olup, tamamen IAS 29 tanımlarına uygun olmayabilir. Bu nedenle, bu ölçütlerin tek başına veya IAS 29 tarafından tanımlanan kâr/zarar veya diğer karlılık, likidite veya performans göstergelerinin yerine kullanılması önerilmez. Sunulan bu ölçütlerin, diğer kuruluşlar tarafından sunulan benzer ölçütlerden farklı tanımlara ve hesaplama yöntemlerine sahip olabilecekleri göz önünde bulundurulmalıdır. Bu ölçütleri, yönetimimizin ve yönetim kurulumuzun operasyonel sonuçlarımızı değerlendirme ve anlama konusunda yatırımcılara değerli bilgiler sunabileceğine inanarak sunmaktayız.

Bu sunum, ATP Yazılım ve Teknoloji A.Ş. ("ATP") hakkında bilgi ve finansal tabloların analizinin yanı sıra, ATP yönetiminin gelecekte gerçekleşmesini öngördüğü olaylar doğrultusunda, ileriye yönelik beklentilerini içeren görüşler de yansıtabilir. Paylaşılan bilgilerin ve analizlerin doğruluğu ve beklentilerin gerçeğe uygun olacağına inanılmasına rağmen, verilen öngörülerin altında yatan faktörlerin değişmesine bağlı olarak, geleceğe yönelik sonuçlar bu sunumda paylaşılan öngörülerden sapma gösterebilir, ATP, ATP yöneticileri veya çalışanları ve diğer ilgili şahıslar, bu sunumdaki bilgilerin kullanımı nedeniyle doğabilecek zararlardan sorumlu tutulamazlar.





Faaliyetlerimiz ve Finansal Performansımız

2024 İlk Yarı ve 2. Çeyrek Sonuçları Sunumu

Sağlam Uygulamalar ile Güçlü Finansal Performans

	2Ç 2024	İlk Yarı 2024	İlk Yarı 2024 Marjlar
Gelir	TL 452,0M ▲ %20 YoY	TL 881,7M ▲ %30 YoY	
Brüt Kar	TL 227,6M ▲ %42 YoY	TL 448,2M ▲ %39 YoY	Marj %50,8 ▲ +3,3 puan
Esas Faaliyet Karı	TL 53,5M ▲ %43 YoY	TL 129,6M ▲ %49 YoY	
FAVÖK	TL 99,4M ▲ %27 YoY	TL 206,2M ▲ %33 YoY	Marj %23,4 ▲ +0,5 puan
Dönem Karı	TL 37,9M ▼ %(65) YoY	TL 173,7M ▲ %28 YoY	Marj %19,7 ▼ -0,3 puan

Tradesoft: Büyüme ve Pazar Liderliğinde Öncü

İnovasyon ve Dönüşümle Büyüme

- Gelirler geçen yıla göre %22 arttı.
- 3 yeni müşteri kazanıldı, toplam müşteri sayısı 38'e ulaştı.
- NexGen Mobil uygulaması için güçlü bir piyasa varlığı ve yaygın müşteri kabulü sağlandı.
- Büyük finansal kurumlar ve gelişen fintech şirketleri çözümlerimizi benimsiyor; bu, yüksek ölçeklenebilir tekliflerimize duyulan güveni yansıtıyor.
- Tradesoft Academy'i başlattık; finans sektörünün gelişimini teşvik etme, eğitme ve entegre etme konusunda liderlik rolü üstlendik.
- NextGen GTP+ ve yapay zekâ destekli GTPx platform geliştirmeleri planlandığı şekilde ilerliyor.
- Gelecekteki büyümeyi sağlamak için uluslararası pazarlara ve gelişen dijital kurumlara odaklanıyoruz.

%57

38

~ %51

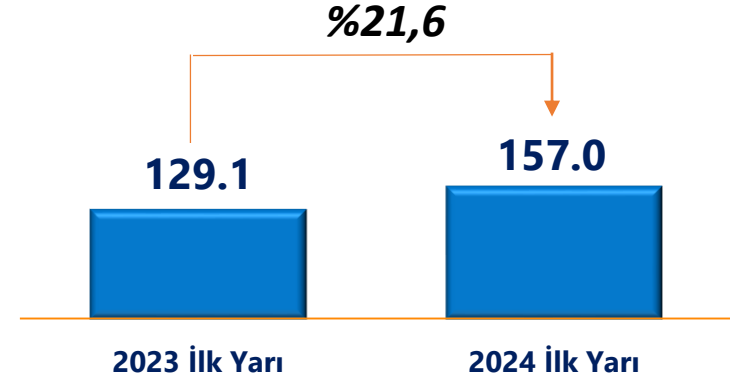
Gelirlerin ATG Oranı

Toplam Müşteri Sayısı

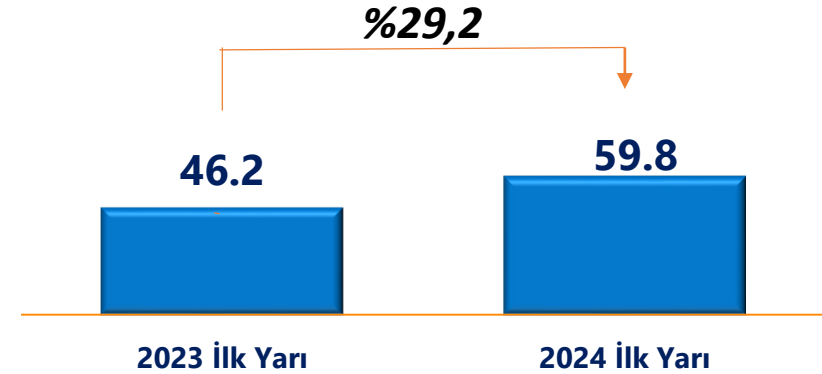
BIST Pazar Payı¹

1. 31 Mart 2024 itibarıyla BIST işlem hacminin doğrudan rakipler arasındaki pazar payı; Kaynak: TSBP

Tradesoft Gelir (M TL)



Tradesoft FAVÖK (M TL)



ATP Zenia: Global QSR İş Çözümleri Sağlayıcısı

Önde Gelen Teknolojilerle QSR'de Büyümeyi ve İnovasyonu Sürdürmek

- Gelirler %27 arttı
- İlk yarıda 37 yeni müşteri kazanıldı
- Android tabanlı bulut POS tamamlandı, uluslararası dağıtımlara hazır
- 922 kiosk başarıyla kuruldu. 2024 hedefi 1.300
- Teslimatların daha iyi yönetimi için akıllı teslimat kutusu sistemleri başlatılıyor
- Masaya servis için entegre robotlarla müşteri deneyimi iyileştiriliyor
- Next Level Experience (NLX) çerçevesi genişletiliyor ve müşteri etkileşimi ile operasyonel verimlilikte yeni standartlar belirleniyor

3,200+

Global Lokasyon

739

Müşteri Sayısı

922

Kurulan Kiosklar



ATP Zenia

Önde Gelen Teknolojilerle Müşteri Hizmetlerinde Devrim Yaratmak

- ✓ Kişiyi Özel Hizmet Deneyimi
- ✓ Hızlandırılmış Servis Süreçleri
- ✓ Artan Müşteri Memnuniyeti

Teslimat Kutusu Sistemlerinin Sağladığı Avantajlar

- ✓ Hız ve Verimlilik
- ✓ Sipariş Doğruluğu
- ✓ Teslim Alma Zaman Takibi
- ✓ Teslimat Operasyonlarının İzolasyonu
- ✓ Esneklik ve Erişilebilirlik



ATP Çin: Yenilik ve Büyümede Öncü

Stratejik Girişimler Devam Ediyor

- Gelirler %17 arttı
- Zenia gelirlerinin %55'ini oluşturdu
- Mini uygulamalar ve yerel uygulama başarıyla lansmanı yapıldı – müşteri ilgisi yüksek
- Yeni satış kanalları oluşturuldu ve müşterilere katma değer sağlandı (Uydu Modeli, Araçta Servis)
- ByteDance tarafından geliştirilen Feishu, kurumsal iş birliği platformu olarak kullanıma alındı
- Dijital Mağaza Konsepti hayata geçirildi – robot destekli masa servisi

Yeni Satış Kanalları

Taşınabilir Uydu Mağaza Konsepti



“Arabama Getir” Hizmeti Benzin İstasyonlarında



Yeni Mini Uygulamalar

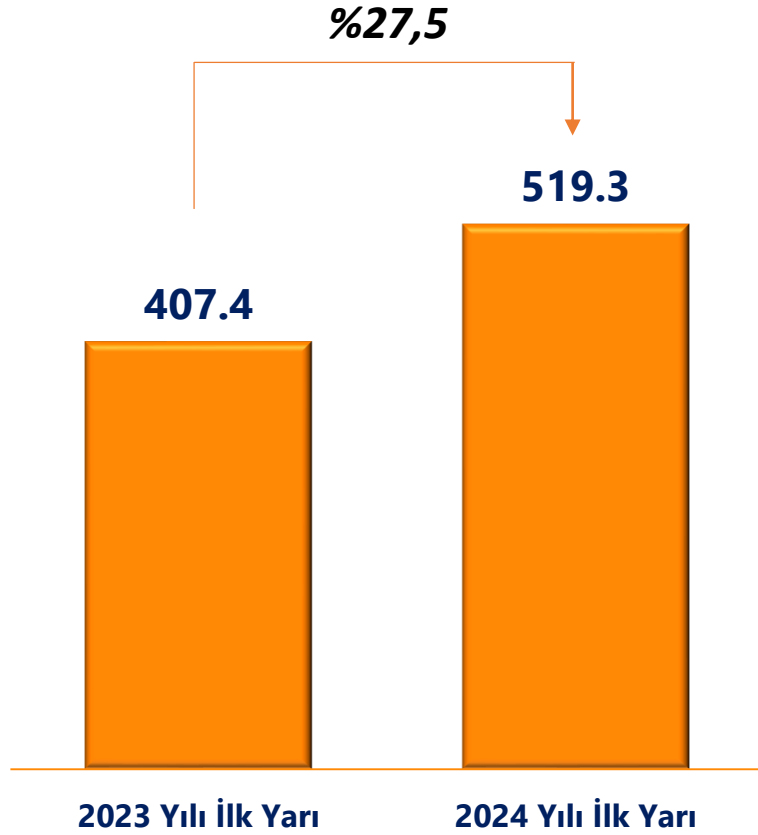


Yeni Yerel Uygulama

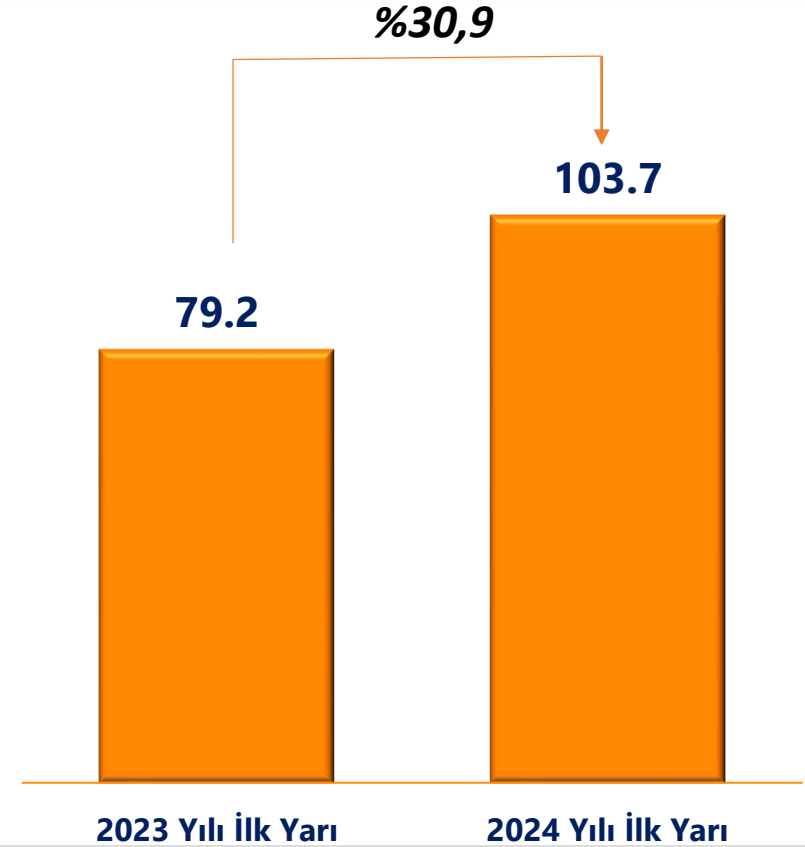


Zenia: Gelir ve FAVÖK'te Sürekli Büyüme

Zenia Gelir (Milyon TL)



Zenia FAVÖK (Milyon TL)



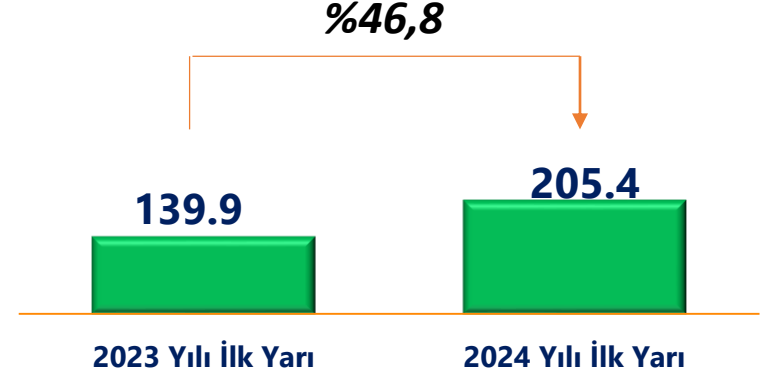
ATP Digital: Sürekli Büyüme ve İnovasyon

İnovatif Teknoloji Başarısı ile Hizmet Kapasitesinde Artış

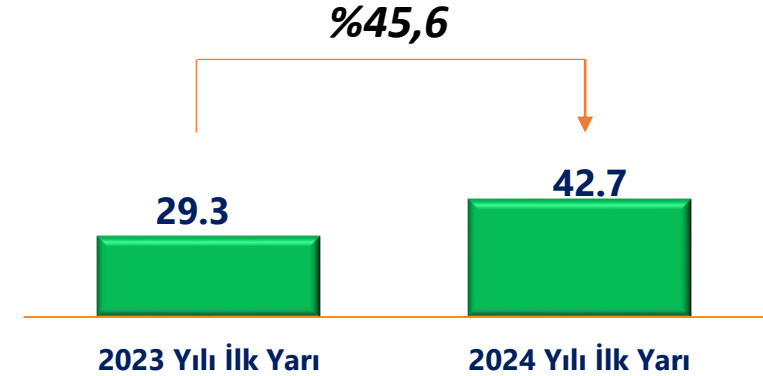
- İlk 6 ayda gelirler yıllık %47 arttı
- Müşteri sayısı 82'ye yükseldi
- RobotX lansmanı yapıldı; sağlam YG modellerine dayalı müşteri siparişleri alındı
- Temizlik, lojistik, yiyecek servisi gibi çeşitli hizmet robotlarında satış ve tekrar siparişler gerçekleşti
- Birden çok yeni CRM ve ERP projesi başlatıldı
- Hizmet kapasitesi ve pazar penetrasyonu düzenli olarak artıyor



ATP Digital Gelir (Milyon TL)



ATP Digital FAVÖK (Milyon TL)



Diğer İş Birimlerinde Önemli Gelişmeler

GreenX

- Dijital yeşil enerji ve karbon sertifikaları pazarında yenilikçi ve katma değer yaratan çözümler
- Enerji üreticilerinin ve yeşil enerji sertifikası alıcılarının platforma entegrasyonu
- Platformda 589 bin MWh sipariş alındı, 138 bin MWh enerji sertifikası satışına aracılık edildi
- Karbon emisyonu hesaplama ve raporlama modülü ile hizmet yelpazesi genişletildi
- Diğer pazarlar için stratejik iş birliği alternatifleri araştırılıyor

ATP GSYO

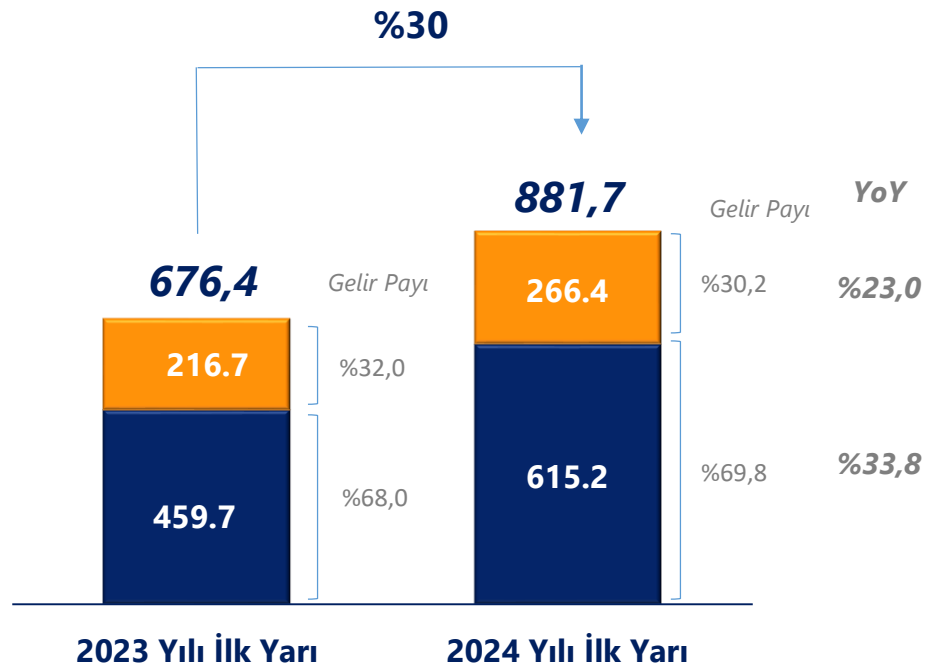
- Fırsat pipeline'ı:
 - Motosiklet elektrikli dönüşümü
 - Bulut mutfak girişimleri
 - Teslimat optimizasyonu
- Ekosisteme uyumlu, ticari olarak sürdürülebilir ürünlere yatırım fırsatları aranıyor
- AtaExpress yatırımı Tıkla Gelsin'in online sipariş platformu üyeliği Q2 itibarıyla 7.1 milyona ulaştı
 - Tıkla Gelsin NexGen mobil platformu lansmanı yapıldı; yeni markaların pazaryerine entegrasyonuna imkan tanıyor
 - Fiyuu, istikrarlı kurye verimliliği ile 74 şehirde faaliyet gösteriyor, 6000+ kurye görevde



Güçlü Gelir Akışları ve Portföy Çeşitlendirmesi

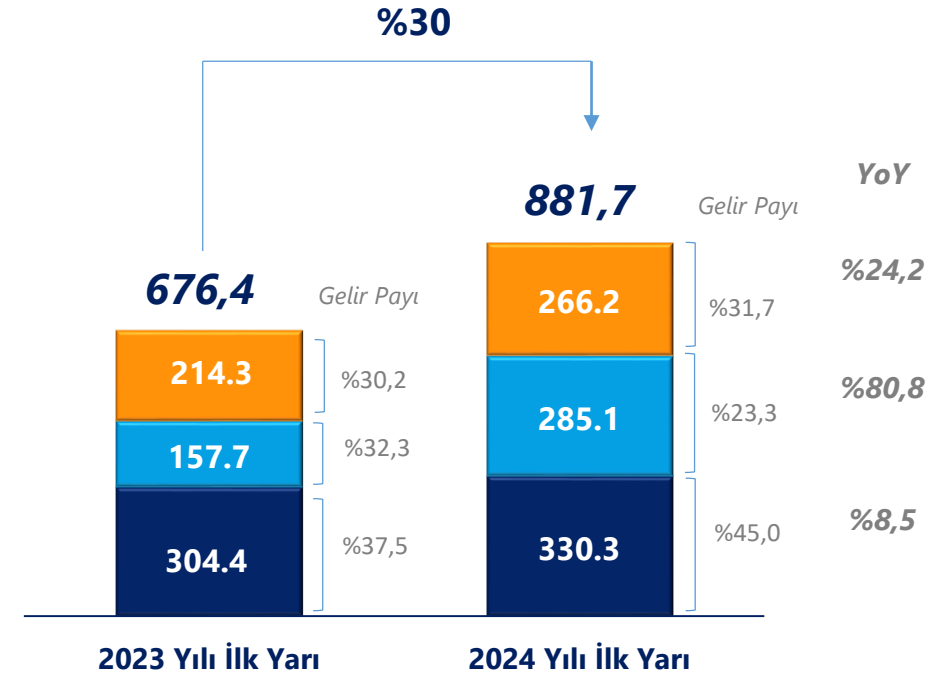
Gelir Yurtiçi ve Uluslararası (Milyon TL)

■ Yurtiçi ■ Uluslararası



Gelir Para Birimi Bazında (Milyon TL)

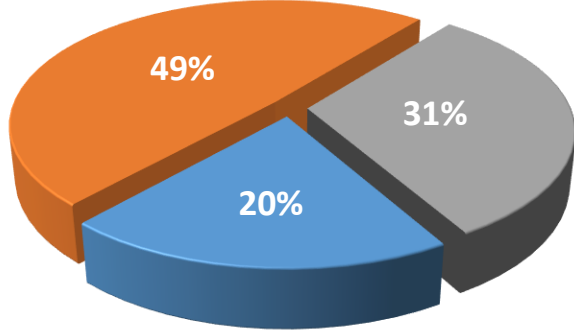
■ TR ■ USD (Yurtiçi) ■ USD/RMB (İhracat)



ATG'ler ile İstikrar ve Büyümeyi Desteklemek



2024 İlk Yarı ATG Dağılımı

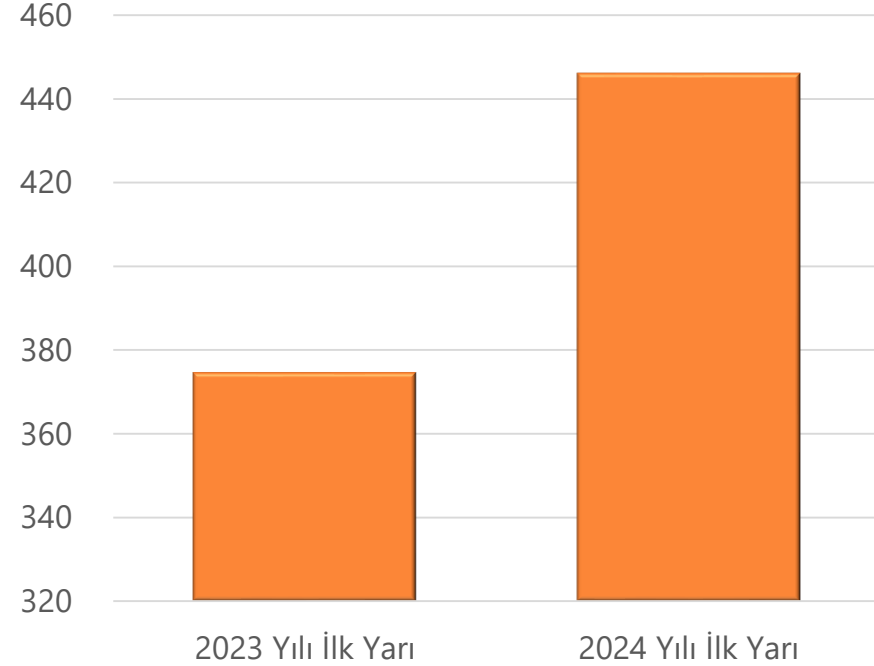


Tradesoft Zenia ATP Digital

2024 İlk Yarı

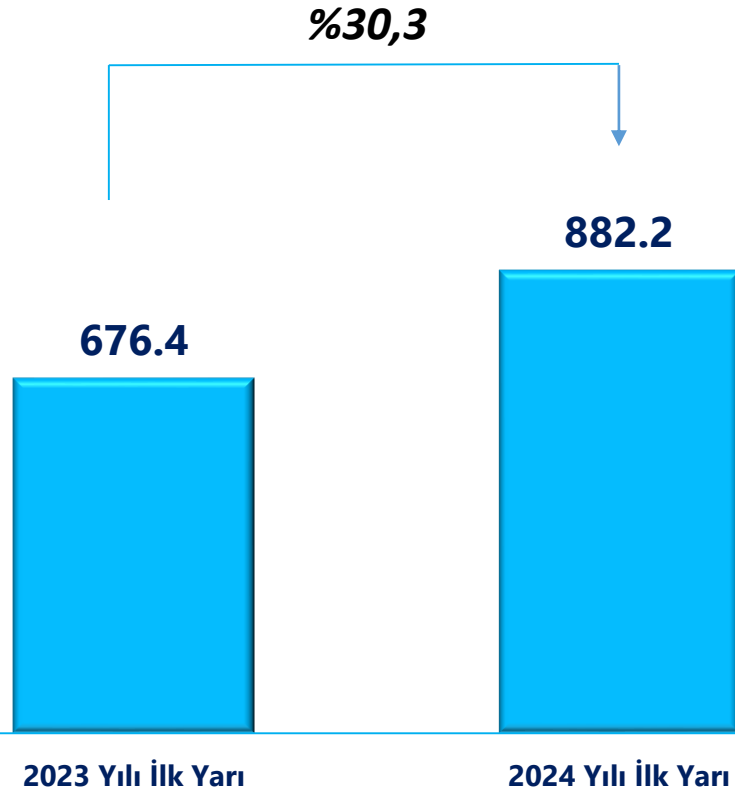
ATG GELİRLER	TOPLAMDAKİ PAYI	BÜYÜME
TL 446,2M	%50,6	%19,0 YoY

SÜREKLİ ARTAN ATG (Milyon, TL)

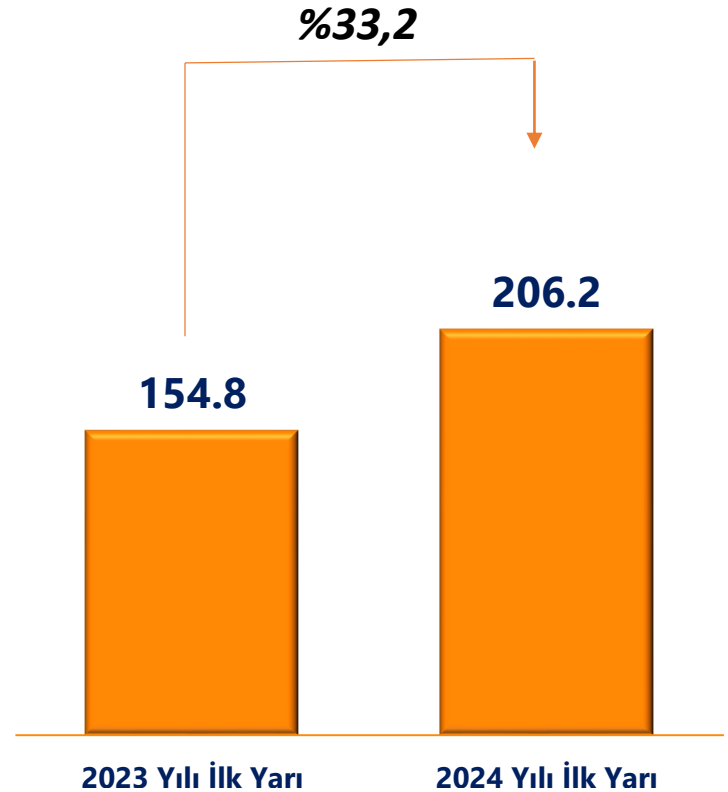


Güçlü Gelir ve FAVÖK Büyümesi

İlk Yarı Gelirleri (Milyon, TRY)

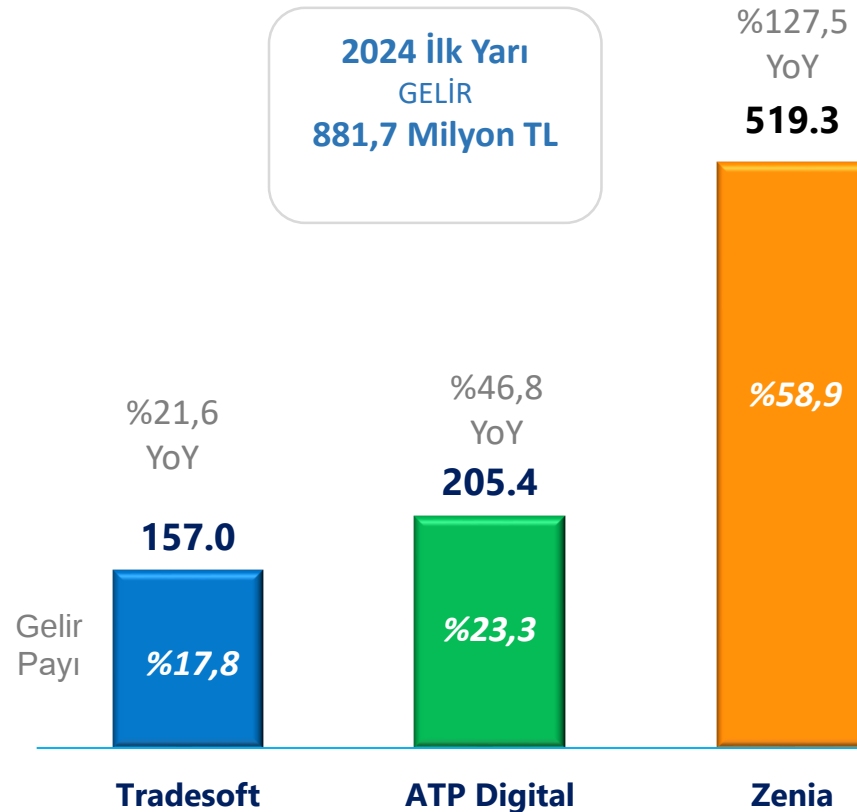


İlk Yarı FAVÖK (Milyon, TRY)

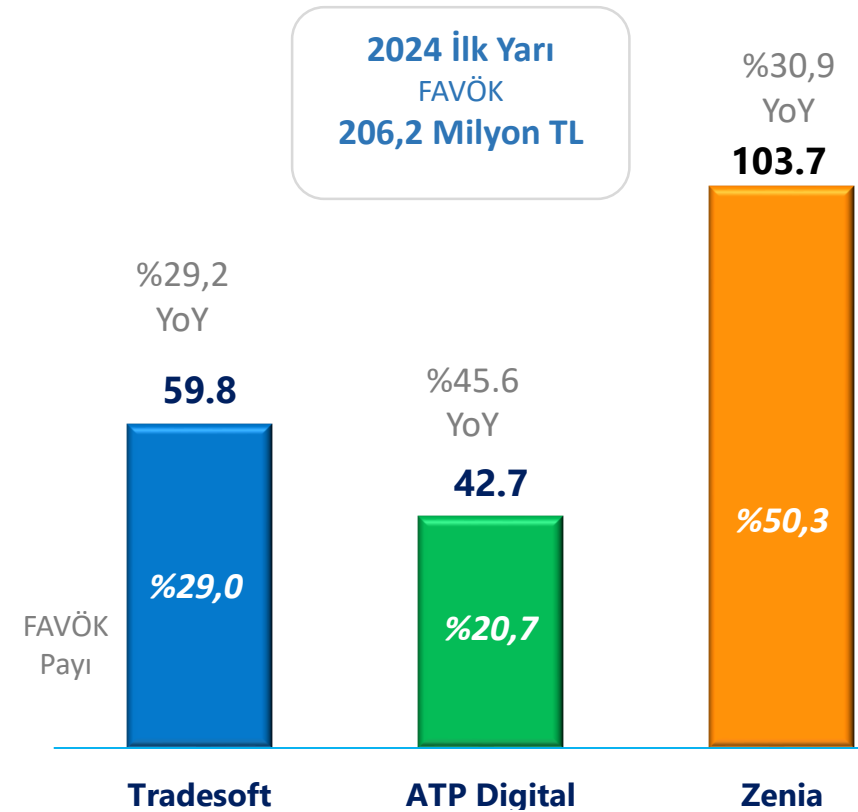


İstikrarlı Finansal Katkı

Gelir Büyümesi (Milyon, TRY)

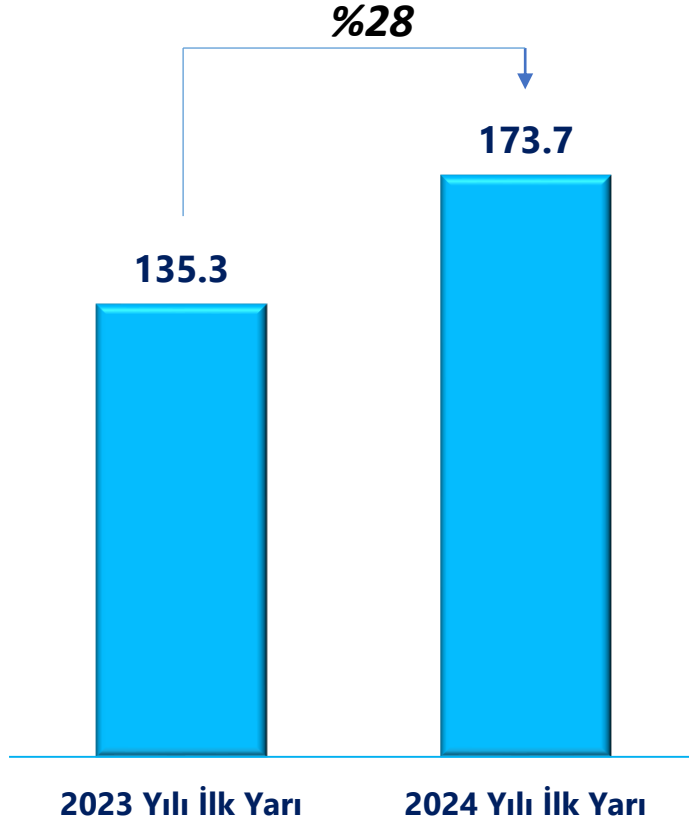


FAVÖK Büyümesi (Milyon, TRY)



Net Karımız ve İleriye Dönük Fırsatlar

İlk Yarı Net Kar (Milyon, TRY)



Çoklu Avantajlar & Gelişmeler

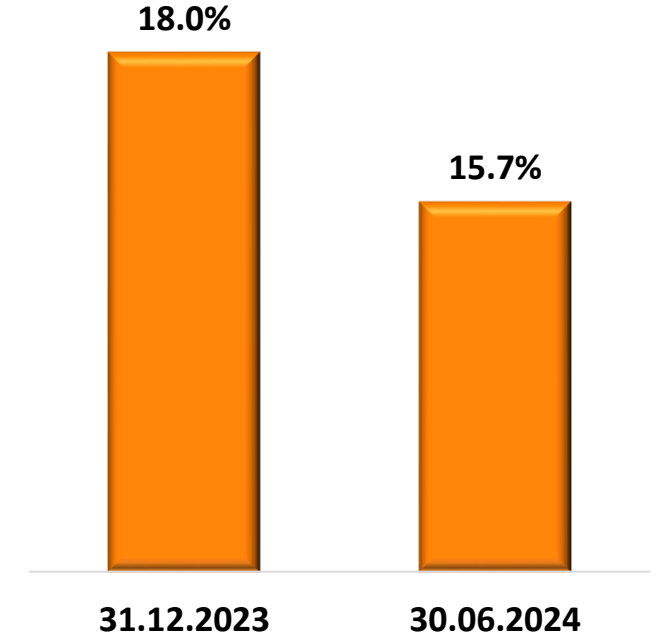
- Tradesoft, NexGen mobil uygulama ve çözümleri için büyük finans kurumlarından yeni sermaye piyasası girişleri ve projelerle büyüme yaşıyor.
- ATP Zenia çözümleri, yurtdışında başarılı pilot uygulamalarla ivme kazanarak yaygınlaştırma ve pazar genişlemesine hazırlanıyor.
- ATP Digital gelirleri düzenli şekilde artıyor, müşteri tabanı genişliyor. RobotX, sağlam değer önerileri sunan ürünlerle müşteri kazanımını sürdürüyor.
- Yeşil bina müşteri tabanı büyüyor; yeni gelir akışları için hizmetler genişletildi; karbon emisyonu hesaplama ve raporlama modülü eklendi.
- 2025 ve sonrası pazarlarını öngörmek ve şekillendirmek amacıyla Ar-Ge ve iş ortaklıklarına yatırımlar hızlandırılıyor.
- "Great Place to Work" kültürü üzerine inşa edilerek genç yetenekler çekiliyor.
- Enflasyon muhasebesi ve döviz yönetimi için personele ve teknolojiye yatırımlar yapılıyor.

Güçlü Bilanço ve Optimize Edilen Çalışma Sermayesi

Özet Finansal Durum Tablosu (Milyon TL)

	30.06.2024	31.12.2024	Δ
Nakit ve Nakit Benzeri	328,5	382,0	%(14,0)
Ticari Alacaklar	496,5	491,8	%1,0
Stoklar	46,6	46,7	%(0,2)
Maddi Duran Varlıklar	17,6	17,8	%(1,5)
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	608,8	500,5	%21,6
Diğer Varlıklar	181,5	129,5	%40,1
Toplam Varlıklar	1.679,5	1.568,3	%7,1
Ticari Borçlar	314,3	313,2	%0,3
Diğer Yükümlülükler	131,0	149,3	%(12,3)
Özkaynaklar	1.234,3	1.105,8	%11,6
Toplam Yükümlülükler ve Özkaynaklar	1.679,5	1.568,3	%7,1
Özkaynak/Toplam Yükümlülükler	0,73	0,71	%4,2
İşletme Sermayesi	228,8	225,3	%1,6

İşletme Sermayesi/Gelir





Teşekkürler